

wirtschaft *im Blick*



Automobile Kompetenz in Recklinghausen

Der Wirtschaftsstandort Recklinghausen verfügt über zahlreiche Kompetenzen in unterschiedlichen Bereichen der Automobilwirtschaft. Grund genug, sich in dieser wiB-Ausgabe einmal näher mit Themen rund um das Automobil und dessen betrieblicher Nutzung auseinander zu setzen.

Zahlreiche lokale Kfz-Handelsunternehmen bestätigen den zu Jahresbeginn vom Verband der Automobilindustrie (VDA) gemeldeten **Aufwärtstrend** beim Absatz von Nutzfahrzeugen, die Auftragsbücher füllen sich wieder, es wird sogar wieder investiert, s. S. 2, die **Hubertusstraße** entwickelt sich zu einer regelrechten „Automobilmeile“, s. S. 4. Aufgrund der ab 2007 greifenden Mehrwertsteuererhöhung rechnet die Branche mit einer Sonderkonjunktur im zweiten Halbjahr.

Markteroberung von Recklinghausen aus
Kaum von der Öffentlichkeit bemerkt erobert die Recklinghäuser **Adcole GmbH** nicht nur die gesamte Formel 1, sondern auch nahezu alle euro-

päischen Automobilwerke und -zulieferer als Nutzer für ihre Präzisions-Messmaschinen, s. S. 2. Mit Professor Ferdinand Dudenhöffer ist ein profunder Kenner der Automobilindustrie seinen Studenten am Recklinghäuser Fachhochschulstandort aus dem Hörsaal und vielen Zuschauern aus dem Fernsehen bekannt. Jedes Jahr geben sich die Größen der Branche beim **CAR-Symposium** die Klinke in die Hand, s. S. 10.

Tipps rund um die Kfz-Nutzung

Aber auch die Besitzer von Nutzfahrzeugen und Firmenwagen können einerseits auf neue **Finanzierungsinstrumente** zurückgreifen – das **Kfz-Leasing** hat die klassische Kreditfinanzierung längst abgelöst, s. S. 6. Andererseits müssen Selbstständige und Freiberufler aber auch mit **neuen steuerlichen Vorschriften** rechnen, s. S. 3. Nicht nur Berufskraftfahrer, sondern auch selbstständige Vielfahrer sollten ihr **Punktekonto in Flensburg** im Auge behalten – nicht immer ist der Führerscheinentzug unausweichlich, s. S. 8.



Weltmarktführer mit 85 Prozent ist die Adcole Corporation bei der Herstellung von Hochpräzisions-Zylinderkoordinaten-Messmaschinen für Nocken- und Kurbelwellen. Dr. Stephen Harris, Adcole-Geschäftsführer der Recklinghäuser Adcole GmbH, erläutert Bürgermeister Wolfgang Pantförder, Wirtschaftsdezernent Christoph Tesche, Ursula Metz und Wirtschaftsförderungsleiter Heinz Middeldorf die Messung von Kurbelwellen auf einen tausendstel Millimeter (v. r.).

INHALT

Aktuell 2

- ADCOLE gewinnt mit F1
- Nutzfahrzeuge im Aufwind

Standpunkt 3

- Fahrtenbuchpflicht für Selbstständige

Standort 4

- Automobilmeile Hubertusstraße
- Neuer Schulte-Standort

Strategie 6

- Kfz-Leasing überholt Kreditfinanzierung
- Leasing-Alternativen und Auswirkungen

Anzeige


Mobiler Montage-Service
 Beratung, Verkauf
 sowie
 Einbau
 von
 

Mobilfunk · Kfz-Freisprechanlagen
 Kfz-Navigation · HiFi
 www.mms-menzel.de

Uwe Menzel
 Castroper Straße 181 · 45665 Recklinghausen
 Mobil 0172/7555480 · Tel./Fax 02361/45178
 E-Mail: uwe-menzel@t-online.de

Service 8

- Flensburger Punktekonto abbauen
- Letzter Zukunftswettbewerb
- Herztod vermeiden durch Defibrillatoren
- Info zur digitalen Signatur

Netzwerk 10, 11, 14, 15

- FH: 6. CAR-Symposium
- IHK: Neue Leitung
- HOSCH: Internationale Auszeichnung
- VestUK: Fortsetzung Gründer-Support-Ruhr
- Messetermine

In Kürze 16

- SWIG-Kundenkarte
- Neuauflage Standortbuch
- Termine

ADCOLE gewinnt mit Formel 1

Das präzise Messen auf einen tausendstel Millimeter ist die Kernkompetenz der amerikanischen Adcole Corporation, die in ihrer Marktnische 85 Prozent des Weltmarktes beherrscht. Die seit 1974 in Nähe des Stadion Hohenhorst ansässige Adcole

GmbH ist europäischer Brückenkopf des Herstellers von Hochpräzisions-Zylinderkoordinaten-Messmaschinen für Nocken- und Kurbelwellen. Das gesamte Europa-Geschäft wird von hier aus koordiniert.



Verkaufsleiter Rainer Isselhorst und Mario Häuser stehen Wirtschaftsdezernent Christoph Tesche und Bürgermeister Wolfgang Pantförder (v. l.) Rede und Antwort rund um die Hochpräzisions-Messmaschinen.

Weltweit stehen über 700 Messmaschinen zur Qualitätskontrolle in nahezu allen Automobilwerken und Zulieferbetrieben von der Großserienproduktion bis zur Prototypenfertigung. Geschäftsführer Dr. Stephen Harris: „Egal, welcher Formel-1-Rennstall diese Saison gewinnen wird, unsere Messmaschinen werden zu dessen Erfolg beigetragen haben.“ Die rund 260 Maschinen in über 100 europäischen Automobilwerken sowie weitere in der Ukraine oder Südafrika werden von Recklinghausen aus betreut, hier kundenspezifisch mit Hard- und Software ergänzt sowie an die individuellen Schnittstellen angepasst. Die Wertschöpfung der Recklinghäuser Tochter mit ihren 30 Mitarbeitern liegt bei 50 Prozent.

Service schätzt Infrastruktur

Geschäftsführer Harris: „Wir fühlen uns hier sehr wohl, unsere reisefreudigen Service-Mitarbeiter schätzen Infrastruktur und Flughafennähe ebenso wie wir als Unternehmen die Nähe zu den umliegenden technischen Hochschulen. Wir würden uns auch nach heute über 30 Jahren für diesen Standort entscheiden.“ 1998 hat die Recklinghäuser GmbH eine Niederlassung in Nottingham, 2000 eine weitere in Paris gegründet. Ein Büro in Norditalien befindet sich im Aufbau. Regelmäßig finden internationale Kunden für Informationsveranstaltungen und Anwendungsschulungen den Weg nach Recklinghausen.

www.adcole.de

Nutzfahrzeuge im Aufwind

Der Verband der Automobilindustrie (VDA) vermeldet für das erste Quartal 2006 eine anhaltend positive Aufwärtsentwicklung der Auftragseingänge im Nutzfahrzeugbereich.

Im Januar übertrafen die Inlandsorder insgesamt das entsprechende Vorjahresvolumen um 35 Prozent. Dabei stiegen die Bestellungen für Transporter um 31 Prozent. Mit 23 500 Fahrzeugen wurden im Januar 23 Prozent mehr Nutzfahrzeuge neu zugelassen als vor Jahresfrist. Der Absatz im Transportersegment legte dank der neuen Modelle mit einem Plus von 29 Prozent überdurchschnittlich zu.

Bestätigung im lokalen Autohandel

Bestätigt wird der positive Trend auch von lokalen Autohändlern. Veit Spanier, seit Jahresbeginn Leiter des Mercedes-Benz-Centers LUEG in Recklinghausen: „Unsere Auftragseingänge liegen sowohl im Pkw- als auch Nutzfahrzeugbereich über dem Niveau des vergleichbaren Vorjahreszeitraums, der neue Sprinter schlägt gut ein.“ Mathias Müller, Geschäftsführer der Autohaus REHAG GmbH (Renault): „Das zurückliegende Geschäftsjahr war gut, das Laufende scheint noch besser zu werden.“ Rolf Rosenkranz, Inhaber der Automobile Rosenkranz GmbH

(Citroën, Peugeot): „Im Kleintransporterbeereich erfreuen sich der Berlingo und der Jumper anhaltend hoher Beliebtheit. Mit dem wirtschaftlichen Ergebnis des letzten Jahres waren wir zufrieden und sind sicher, unser für das erste Quartal gesteckte Ziel ebenfalls zu erreichen.“

Mehrwertsteuereffekt nach der WM

In Kürze wird die um 180 qm, ein Büro und ein Besprechungszimmer erweiterte Ausstellungsfläche an der Holthoffstraße eingeweiht, bereits im vergangenen Jahr wurde

der Standort um 450 qm Außenstellfläche erweitert. Investor Rosenkranz: „Bis zur Eröffnung im Jahre 1992 vergingen vier Jahre seit Antragstellung – die jetzigen Erweiterungen waren dank der Wirtschaftsförderung schon nach neun Monaten genehmigt.“ Durchweg erwartet die Branche im Endverbrauchergeschäft durch die ab 2007 geltende Mehrwertsteuererhöhung einen Absatzschub nach der Fußball-WM.

www.vda.de



Auf der um 180 Quadratmeter erweiterten Ausstellungsfläche wird Automobile-Rosenkranz-Inhaber Rolf Rosenkranz (l.) künftig die gesamte Citroën- und Peugeot-Modellpalette präsentieren. Die Einweihung der 350 000-Euro-Investition ist im April vorgesehen.

Fahrtenbuch für Selbstständige

Der Gesetzentwurf wurde Ende Dezember vom Kabinett verabschiedet, mit einem Beschluss des Bundestages unter Zustimmung des Bundesrates ist in Kürze zu rechnen. In Kraft treten wird das Gesetz im schlimmsten Fall rückwirkend zum 1. Januar! Das „Gesetz zur Eindämmung missbräuchlicher Steuergestaltung“ – so der offizielle Name – hat vor allem Auswirkungen für Handwerker, Selbstständige, Freiberufler, Kleinunternehmer und Ich-AGs, die bisher die unbürokratische Ein-Prozent-Regelung zur Versteuerung der privaten Nutzung von Geschäftsfahrzeugen gewählt hatten.



Falls eine Unterschreitung der 50-Prozent-Marke für die private Nutzung absehbar ist, kann die bisherige 1-Prozent-Rechnung nicht mehr gewählt werden. Für alle anderen Nutzer kann die Fahrtenbuchführung auch höhere Anrechnungsbeträge rechtfertigen.

Während einige Steuerberater ihren Mandanten raten, die letztendliche Gesetzesgestaltung abzuwarten, empfehlen andere schon seit Jahresbeginn die Führung eines Fahrtenbuches. Künftig soll die pauschale Anrechnung von einem Prozent des Brutto-Neuwagenpreises nur noch jenen Unternehmen erlaubt werden, deren betrieblicher Nutzungsanteil nachweislich (!) zwischen 50 und 100 Prozent der Gesamtnutzung liegt.

Chance für Vielfahrer

Judith Herzog-Miebach, Produktverantwortliche in der Abteilung Wissensvermittlung bei der DATEV: „Betroffen sind Unternehmer, die ein Kfz zu mehr als zehn Prozent, aber nicht über 50 Prozent betrieblich nutzen und für ihre Privatfahrten ein Prozent vom inländischen Bruttolistenpreis versteuern. Der private Nutzungsanteil ist von den betroffenen Unternehmern glaubhaft zu machen.“ Dies erfolge üblicherweise durch ein Fahrtenbuch, obwohl ein solches nicht zwingend vorgeschrieben sei. Einfacher und u. U. auch günstiger kann es für betroffene Unternehmer sein, das Kfz aus dem Betriebsvermögen zu entnehmen und 0,30 €/km für die betrieblichen Fahrten abzurechnen. Für Vielfahrer können so auch Beträge oberhalb der bisherigen Ein-Prozent-Marke zur Anrechnung gelangen. Arbeitnehmer sind von

dieser Neuregelung nicht betroffen, auch nicht der geschäftsführende Gesellschafter einer GmbH. Grundsätzlich gilt für jedes Fahrtenbuch, egal ob schriftlich oder elektronisch geführt, dass nachträgliche Manipulationen ausgeschlossen werden können müssen. Daher ist beispielsweise eine einfache Excel-Tabelle nicht zulässig. Standardisierte Fahrtenbücher gibt es z. B. im Bürofachhandel. Ratsam ist sicherlich ein laufender Kontakt zum Steuerberater.

Regina Bertlich, Leiterin der zuständigen Einkommensteuerstelle beim Finanzamt Recklinghausen, über die Anforderungen an ein Fahrtenbuch:

„Ein Fahrtenbuch muss laut Lohnsteuer-richtlinien laufend geführt werden und mindestens Datum, Kilometerstand zu Beginn und Ende jeder einzelnen betrieblich veranlassten Fahrt, Reiseziel und -zweck sowie aufgesuchte Geschäftspartner enthalten. Für Privatfahrten genügen jeweils Kilometerangaben. Dies gilt grundsätzlich auch für elektronische Fahrtenbücher, die die Möglichkeit nachträglicher Eintragungen ausschließen können müssten. In Einzelfällen sind beruflich bedingte Erleichterungen möglich, so etwa für Handelsvertreter, Kurierdienstfahrer, Automatenlieferanten, Taxifahrer oder Fahrlehrer.“

Anzeige

lebensielos.de

Trendsetter. Globetrotter.



187,- €

monatliche Leasingrate*

Toyota RAV4.

Für die vielen Möglichkeiten, die das Leben bietet. Jetzt den Klassensieger Probe fahren.

- 2,0-I-VVT-i-Motor (4x4), 110 kW (150 PS), Verbrauch kombiniert 8,7 l/100 km (innerorts 11,3 l/außerorts 7,2 l) bei CO₂-Emissionen von 207 g/km im kombinierten Testzyklus nach RL 80/1268/EWG
- Elektronische Stabilitätskontrolle (VSC) mit Antriebsschlupfregelung (TRC) und Brems-Assistent (beim RAV4 4x4)
- Dachreling
- Reserverad an der Hecktür
- Klimaanlage
- Rücksitze einzeln herausnehm- und in Längsrichtung verschiebbar

* Ein Angebot der Toyota Leasing GmbH für den RAV4, 2,0 Sol, 3-Türer
Sonderzahlung: 2.990,- € – Laufzeit: 48 Monate
monatliche Rate: 187,- €
Gesamtlauflistung: 50.000 km – zzgl. Überführungskosten



Nichts ist unmöglich. TOYOTA

auto
enterPreis
www.LebenSieLos.de

Blitzkuhlenstr. 83 b
45659 Recklinghausen
(an der Trabrennbahn)

Tel: 02361/ 95 44 0

Automobilmeile Hubertusstraße

Über eine Fläche von etwa 19 Hektar verteilen sich rund um die Hubertusstraße rund 80 Betriebe aus Handel, Handwerk, Fitness und Dienstleistung. Mit dem Strate-Neubau erhält die Hubertusstraße an der Kreuzung nahe der Feuerwehrwache ein neues Gesicht.

Autohäuser, Autolackiererei, Autoglaser, Autozubehörhändler, Waschstraße, Spedition und Tankstelle – der Schwerpunkt rund ums Automobil ist an der Hubertusstraße

unverkennbar. Schon in wenigen Monaten wird dies mit dem Neubau der Strate Automobil GmbH noch deutlicher: Neu hinzukommen wird in den Räumlichkeiten die Modellpalette des koreanischen Herstellers Hyundai. Daneben ziehen auch die am jetzigen VW-Stammsitz angesiedelten Fahrzeuge der Marke Skoda in den modernen Glaspalast.

Getrennte Markenpräsentation

Hans-Dieter Strate, Geschäftsführer der Strate Automobil GmbH und Bauherr: „Ab



Die transparente Konstruktion mit einem Investitionsvolumen im Millionenbereich wird künftig die Einfahrt in die Hubertusstraße prägen. Neben Skoda wird dort die Marke Hyundai präsent sein. Bild: Strate

Jahresmitte erwartet die Volkswagen AG von allen Händlern eine räumlich getrennte Präsentation der Marken VW, Audi, Skoda oder Seat. Die Aussiedlung des Skoda-Geschäfts aus den jetzigen VW-Handelsräumen war daher absehbar und zudem stieß die Betriebsfläche mittlerweile an ihre Kapazitätsgrenzen. Neu ist für uns die Übernahme des Hyundai-Sortiments am neuen Standort, eine sehr interessante, preislich attraktive und international bereits äußerst erfolgreiche Angebotspalette.“

Innovative Autowaschstraße

Weit über die Stadtgrenze bekannt ist mittlerweile auch der 2000 errichtete Autowaschpalast von Siegfried Schulz und Friedrich-Wilhelm Roch. Geschäftsführer Schulz: „Von den 1600 Autowaschstraßen in Deutschland arbeiten nur rund 350 mit Textilbürsten. Die Zahl jener, die auch noch über ein umweltfreundliches Blockheizkraftwerk und eine biologische Wasseraufbereitung verfügen, lässt sich an einer Hand abzählen.“ Hierzu zählt der Autowaschpalast, den pro Jahr rund 60 000 Fahrzeuge durchlaufen.



Wenn die Warteschlange länger wird, greift auch Geschäftsführer Siegfried Schulz nach wie vor zum Hochdruckreiniger. 450 Liter werden pro Fahrzeug und Waschgang benötigt und wieder biologisch aufbereitet.



Das Roboterfahrzeug „Stanley“, ein mit Computern und Hightech vollgestopfter VW-Tuareg R5, gewann das amerikanische Darpa-Grand-Challenge. Das Fahrzeug wurde vom Recklinghäuser Dipl.-Informatiker Hendrik Dahlkamp (l.) mit entwickelt. Ausschlaggebend für den Sieg war die Berücksichtigung von Video-Kamerabildern, für deren Programmierung der Doktorand verantwortlich war. Mit im Bild (v. l.): Dr. Mike Montemerlo, Prof. Dr. Sebastian Thrun, Joe van Niekerk und David Stavens. www.grandchallenge.org

Bild: Stanford University/Volkswagen

Neuer Schulte-Standort

Die Recklinghäuser Schulte-Niederlassung ist jetzt an der Hubertusstraße ansässig. In den großzügigen Schauräumen präsentiert der Fachgroßhandel für Sanitär und Heizung individuelle Badezimmerlösungen für Handwerk und Endverbraucher.

Im Herbst erfolgte der Umzug vom Bruchweg an die Hubertusstraße mit Ausstellung und Vertriebsmannschaft. Niederlassungsleiter Heinrich Hölscher: „Im Frühjahr 2004 wurde ich erstmals auf diese seinerzeit leer stehende Immobilie aufmerksam. Der jetzige innenstadtnahe Standort an einer frequentierten Durchgangsstraße erweist sich als ideal.“



Berater Geraldine Liemann und Christopher Beck in neuer Schulte-Ausstellung.



Gratulation! **Touareg „Stanley“ gewinnt „Grand Challenge“**

Die „Grand Challenge“ ist eines der anspruchvollsten Wüstenrennen der Welt. Alle Fahrzeuge starten mit Fahrerassistenzsystemen – sie gehen ohne Insassen an den Start. Von 23 Fahrzeugen, die bei der Challenge 2005 angetreten sind, haben lediglich vier das Ziel erreicht.

Der Touareg „Stanley“ gehörte nicht nur zu diesen vier Fahrzeugen, er erreichte das Finish nach 220 Kilometern durch die Mojave Wüste nahe Las Vegas auch am schnellsten.

Über diesen Erfolg der Volkswagen Konzernforschung in Zusammenarbeit mit dem Electronic Research Laboratory in Palo Alto, Kalifornien freuen wir uns.

Daher sagen wir „Herzlichen Glückwunsch“ an das Entwicklerteam!

Entsprechend leicht fällt es uns, Ihnen den VW Touareg zu empfehlen – wer sich auf 220 Wüstenkilometern so gut schlägt, der bringt auch Sie sicher ans Ziel!



Hubertusstr. 56-58
45657 Recklinghausen
Fon 02361 - 90429-0
www.strate.de
info@strate.de



Rheinstraße 7 - 9
Tel. (02361) 3001-0
www.vw-enning.de

Kfz-Leasing überholt Kreditfinanzierung

Die Finanzierung von Firmenwagen oder Nutzfahrzeugen per Kredit hat in der Praxis an Bedeutung verloren.

Rolf Rosenkranz, Inhaber Rosenkranz Automobile: „Firmenfahrzeuge werden in bestimmten Situationen nach wie vor noch über Kredit finanziert. Wenn beispielsweise zur Anschaffung Anparabschreibungen aufgelöst werden sollen, kommt eine Leasing-Alternative überhaupt nicht in Frage. Dennoch wird bei einem Großteil der Firmen-

fahrzeuge heute mit Leasing gearbeitet.“ Michael Ross, Strate-Verkaufsleiter, geht einen Schritt weiter: „Wir stellen fest, dass bei betrieblich genutzten Fahrzeugen heute fast ausschließlich Leasing-Modelle zur Anwendung kommen.“ REHAG-Verkaufsleiter Burkhard Nahlinger: „Die Frage Hauspreis bei Barzahlung oder Finanzierung stellt sich in der Praxis kaum mehr. Heute sind auch Hauspreise durchaus mit Finanzierungsalternativen kombinierbar.“



LUEG-Centerleiter Veith Spanier, hier im Kundengespräch: „Bei der Finanzierung von Firmenfahrzeugen überwiegt Leasing deutlich. Bei der Pkw-Finanzierung ist auch die Kreditfinanzierung wieder gefragt.“

Leasing-Alternativen und Auswirkungen

Heribert van Bracht, Leiter Firmenkundenberatung der Volksbank Marl-Recklinghausen eG, vergleicht die Finanzierungsalternativen für wB:

Grundsätzlich lässt sich das gesamte betriebliche Anlagevermögen leasen, auch Pkw, Lkw oder sonstige Nutzfahrzeuge. Folgende Leasing-Varianten sind in der Praxis zu unterscheiden.

Fahrzeug-Leasing-Varianten

Beim „Kilometervertrag“ wird die Laufleistung festgelegt. Wird diese innerhalb der Freigrenzen über- oder unterschritten, erfolgt eine Nachzahlung bzw. Rückvergütung. Es besteht kein Restwertrisiko, denn das Fahrzeug gibt der Unternehmer an die Leasinggesellschaft zurück. Beim „Kilometervertrag mit Kaufoption“ wird zu Vertragsbeginn eine bestimmte Kilometerleistung vereinbart. Am Ende der Vertragslaufzeit bieten sich zwei Möglichkeiten: Entweder wird das Fahrzeug zum vereinbarten Kaufoptionspreis vom Unternehmer gekauft oder es erfolgt eine Rückgabe des Fahrzeugs mit Verrechnung von Mehr- oder Minderkilometern. Beim „Restwertvertrag“ decken die Leasingraten nicht die vollen Anschaffungs- und sonstigen Kosten. Es wird bei Leasingbeginn ein kalkulatorischer Restwert fest vereinbart, der bei Auslauf des Leasingvertrages erbracht werden muss oder als Grundlage für eine Verlängerung des Vertrages dient. Der Restwert ist keine Schlussrate. Die Differenz zwischen Marktwert und Restwert geht beim Mindererlös zu Lasten oder beim Mehrerlös überwiegend zu Gunsten des Leasingnehmers. Beim „Vollamortisationsvertrag“ deckt die Summe der Leasingraten sämtliche Anschaffungs- und sonstigen Kosten des Leasinggebers,

einschließlich der Finanzierung. Bei Vertragsende besteht eine Kaufoption. In der Regel ist dieser Vertrag für Unternehmer sinnvoll, die Fahrzeuge nutzen, deren wirtschaftlicher Verschleiß innerhalb der Vertragslaufzeit gegeben ist, wie etwa Baufahrzeuge.

Laufzeiten nicht beliebig

Basis für die Laufzeitermittlung ist die Abschreibungszeit laut AfA-Tabelle. Die Grundleasingzeit darf zur steuerlichen Anerkennung minimal 40% und maximal 90% der AfA-Zeit dauern. Für Pkw mit mittlerweile von fünf auf sechs Jahre angehobener Abschreibungsdauer würde dies mindesten 29 Monate und maximal 64 Monate bedeuten.

Großabnahmenvorteile versus Barzahlerrabatt

Leasinggesellschaften schließen mit verschiedenen Autoherstellern Großabnehmerverträge ab. Dadurch erhalten die Leasinggesellschaften Rabatte, die sie an die Kunden weitergeben können. Auch die Autohäuser profitieren häufig von Leasing-Sonderkonditionen, die von den Autokonzernen als Absatzförderungsinstrument bezuschusst werden. Im Gegensatz zu vielen Autohäusern leasen Banken auch hochwertige Gebrauchtfahrzeuge oder Jahreswagen.

Liquiditätsvergleich und Flexibilität

Beim Leasing handelt es sich um eine Art „Ballonfinanzierung“ – nicht zu verwechseln mit Mietkauf! In den nebenstehenden Beispielen werden anfänglich kleine Raten gezahlt, wobei die Schlussrate sehr hoch ist, sofern die Kaufoption ausgeübt wird. In der Kaufoption liegt ein Vorteil des Leasings. Wird der Bankfinanzierung eine typische Zinsfestschreibung unterstellt, so hat der Unternehmer beim Leasing mehrere Jahre Bedenkzeit und kann sich so der zwischenzeitlichen unternehmerischen Entwicklung anpassen. Auf der anderen Seite ist eine vorzeitige Rückführung, wenn überhaupt, nur kostenneutral bei einem variablen Zinssatz möglich. Demgegenüber besteht bei der Bankfinanzierung am Ende der Laufzeit in der Regel kein Restbetrag.

GuV-Vergleich

Die Leasingraten stellen in voller Höhe Betriebsausgaben dar. Bei der Kreditrate hingegen teilt sich diese in den geringeren Zins- und den höheren Tilgungsanteil. Nur der Zinsanteil ist steuerlich absetzbar. Zudem erfolgt die zeitanteilige Abschreibung für Anlagen.

Zahlen am Beispiel 1 Transporter:

Leasing 213,58 € x 12 Monate = 2 562,96 €
Bankfinanz. 3 333,33 € AfA + durchschnittliche Zinsen = ca. 4 000,00 €

Mit einer Differenz von rd. 1 440,00 € p. a. ist die Bankfinanzierung in diesem Beispiel vorteilhafter.

Bilanzauswirkungen und Basel II

Während sowohl Fahrzeugkauf inklusive Abschreibung als auch Kreditfinanzierung sich auf Aktiv- und Passivseite der Bilanz verlängernd auswirken, ist Leasing bilanzneutral, die Leasingraten wirken als Betriebsausgaben nur über die Gewinn- und Verlustrechnung auf das Bilanzergebnis. Das Eigenkapital in der Bilanz bleibt unverändert hoch. Demgegenüber verringert sich bei Bankfinanzierung die Eigenkapitalquote durch das angewachsene Fremdkapital entsprechend. Dies wiederum kann sich negativ auf das Rating des Unternehmens (Stichwort Basel II) auswirken. Welche Alternative im Einzelfall vorteilhafter ist, sollte, neben dem Vergleich der Daten aus Leasing und Bankfinanzierung, grundsätzlich auch mit dem Steuerberater abgestimmt werden.

www.vr-carconfigurator.de/4266108



Heribert van Bracht (l.), Leiter Firmenkundenbetreuung der Volksbank Marl-Recklinghausen eG, erörtert mit Firmenkundenberater Siegfried Kiedrowicz alternative Leasing-Modelle für Geschäfts- und Nutzfahrzeuge.

Gegenüberstellung Kreditfinanzierung und Leasing mit Restwertvertrag (Fahrzeugbeschaffung durch Leasinggesellschaft)		
1. Transporter, Kaufpreis 20T€, Laufzeit 5 Jahre, Fahrleistung 20000 km p.a., Fremdfinanzierung 100%		
	Leasing mit Kaufoption	Bankfinanzierung zu 6,50% nom. / 6,70% eff.
Anzahlung	---	---
Mtl. Rate	213,58 €	390,00 €
Schlussrate		478,36 €
Verb. Kaufoption	8 520,00 €	
Gesamtzahlung	21 334,80 €	23.488,36 €
Differenz von 2153,56 EUR / 10,09 %		

Gegenüberstellung Kreditfinanzierung und Leasing mit Restwertvertrag		
2. Geschäftswagen/Pkw, Kaufpreis 40T€, Laufzeit 4 Jahre, Fahrleistung 20000 km p.a., Fremdfinanzierung 100%		
	Leasing mit Kaufoption	Bankfinanzierung zu 6,50% nom. / 6,70% eff.
Anzahlung	---	---
Mtl. Rate	425,68 €	950,00 €
Schlussrate		863,77 €
Verb. Kaufoption	20 640,00 €	
Gesamtzahlung	41 767,44 €	45 513,77 €
Differenz von 3746,33 € / 8,97%		

DER ERSTE DIESEL MIT LEXUS MANIEREN.

KRAFTVOLL, SAUBER, KULTIVIERT. DER NEUE LEXUS IS 220d.



LEXUS FORUM ESSEN

Car Center Management GmbH
Haedenkampstraße 71-73
45143 Essen
www.lexusforum-essen.de

Dirk Ulinsky
Telefon 02 01/8 61 55 14

Der neue IS 220d: Der erste Diesel mit der Leistungsentfaltung und Laufruhe eines Lexus. Sein innovatives 2,2-l-Common-Rail-Triebwerk entwickelt kraftvolle 130 kW (177 PS) und 400 Nm Drehmoment, die Lexus „Clean Diesel“ Technologie reduziert als Einzige gleichzeitig Rußpartikel und Stickoxide. Und erfüllt schon heute die strengen Abgasnormen der Zukunft. Was der IS 220d noch alles für Sie bereithält, erfahren Sie direkt bei uns im Lexus Forum.

 **LEXUS**
Streben nach Vollendung

Kraftstoffverbrauch der hier genannten Fahrzeuge: 7,2-6,3 l/100 km bei CO₂-Emissionen von 192-168 g/km, jeweils im kombinierten Testzyklus nach RL 80/1268/EWG. Den IS 220d gibt es auch als Luxury Line und Sport Line (Abb.).

Flensburger Punktekonto abbauen

Kann jedem passieren: Schild nicht gesehen, Ampelphase falsch eingeschätzt, fehlende Ortskenntnis – das Punktekonto in Flensburg weist einen unangenehmen Kontostand auf. Für Berufsfahrer und Selbstständige bedeutet der – wenn auch nur temporäre – Entzug der Fahrerlaubnis immer auch einen empfindlichen Verdienstausschlag, für manchen stellt sich sogar die Existenzfrage.

Jeder Verkehrsteilnehmer kann seinen aktuellen Punktestand schriftlich kostenlos beim Kraftfahrt-Bundesamt in Flensburg erfragen. Entsprechende Formulare sind online abrufbar. Grundsätzlich sind die Punkte bei Ordnungswidrigkeiten zwei Jahre haltbar. Bei Straftaten, die nicht im Zusammenhang mit Alkohol oder Drogen stehen, sind es im Regelfall fünf Jahre. Bei Straftaten im Zusammenhang mit Alkohol oder Drogen sind es sogar zehn Jahre. Immer vorausgesetzt, dass der Fahrer zwischenzeitlich nicht erneut auffällig wird, sonst wird die neue Laufzeit zur noch ausstehenden addiert!

Punkteabbau möglich

Im Einzelfall lässt sich bei Nachweis besonderer Härten und einmaligen Delikten auch die Umwandlung eines temporären Fahrerlaubnisentzugs in eine höhere Geldstrafe bei den jeweiligen Bußgeldstellen erwirken. Bei wiederholten Verstößen lässt sich der Kontostand nur noch über freiwillige Aufbauseminarteilnahmenachweise bei örtlichen Fahrschulen erreichen, die erst ab vier Punkten möglich und spätestens ab acht Punkten sinnvoll sind. Um vier beziehungsweise zwei Punkte kann der Kontostand so verringert werden. Ab 14 Punkten wird eine Seminarteilnahme sogar angeordnet, Punkteabzug gibt es jedoch dann auch nur noch mit Nachweis einer freiwilligen psychologischen Beratungsteilnahme meistens beim TÜV. Bei 18 Punkten oder mehr ist die „Flepp“ endgültig weg.

www.kba.de, dort: „Punktesystem“ und „Mein Punktekonto“

Punktesystem – Bonussystem für Verkehrssünder

Punktestand im Verkehrszentralregister	
Was passiert bei diesem Punktestand?	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17 18 . . .
Verwarnung und Hinweis auf freiwilliges Aufbauseminar	bei freiwilliger Teilnahme an Aufbauseminar 4 Punkte Abzug
Teilnahme an Aufbauseminar wird angeordnet	bei freiwilliger Teilnahme an Aufbauseminar 2 Punkte Abzug
Führerschein wird entzogen	bei freiwilliger Teilnahme an verkehrspsychologischer Beratung 2 Punkte Abzug

Aktualisiert am: 15. 04. 2005 13:08:47
© Kraftfahrt-Bundesamt, alle Rechte vorbehalten.

Ein Führerscheinentzug ist ebenso vorhersehbar wie auch vermeidbar, wenn man sein Punktekonto im Auge behält.
Grafik: KBA



Noch bis zum 30. Juni 2006 (Großunternehmen: 31. März 2006!) läuft die Teilnahmefrist des letztmalig von der Mülheimer ZENIT GmbH ausgeschrieben ZukunftsWettbewerbs Ruhrgebiet.

Teilnahmeberechtigt sind Unternehmen aller Branchen mit innovativen Projektideen. Seit Start im Jahre 2000 wurde fast jede sechste Projektidee gefördert, derzeit rund 80 bewilligte Projekte.

www.zukunftswettbewerb.de

Defibrillatoren in Unternehmen!

In Kooperation mit pro Ruhrgebiet berät die MedEcon Ruhr als Koordinierungsstelle für die Gesundheitswirtschaft an der Ruhr interessierte Unternehmen über Einsatzmöglichkeiten und Kosten innerhalb der Initiative „Herzsichere Arbeitsplätze in der Metropole Ruhr“. Ziel ist die Installation von Defibrillatoren in Unternehmen.

An den Arbeitsplätzen günstig positionierte Automatisierte Externe Defibrillatoren (AED) ermöglichen auch Laien die Bekämpfung des plötzlichen Herztods von Kollegen und Kunden.

IAT Institut für Arbeit und Technik, Michaela Evans
Tel. 02 09/17 07-121, evans@iatge.de



Unternehmen repräsentieren das Revier und suchen den Kontakt zur Öffentlichkeit, die Suderwicher Kornbrennerei Schlüter bereits zum zweiten Mal in diesem Jahr. Bild: Schlüter

Unternehmensöffnung anmelden

Ab sofort nimmt die CMR Anmeldungen von Firmen im Rahmen der vom Stadtmarketingforum Ruhr initiierten Kampagne „Unternehmen entdecken im Ruhrgebiet“ für das zweite Halbjahr entgegen.

Die Aktionsteilnehmer öffnen ihre Türen interessierten Besuchern aus der Region. Drei Vest-Unternehmen beteiligen sich bereits im ersten Halbjahr an dieser ruhrgebietsweiten Image-Aktion. Am 1. April öffnet die Kornbrennerei Schlüter in Suderwich zum zweiten Mal ihre Pforten, am 20. April die Verlag J. Bauer KG in Marl und am 6. Mai das Augenzentrum Recklinghausen.

Telefon 30 68 60
info@cmr-recklinghausen.de
www.stadtmarketing-forum-ruhr.de

Wifö informiert über E-Signatur

Die zunehmend über E-Mail abgewickelte Geschäftskorrespondenz stellt für jedes Unternehmen ein Sicherheitsrisiko dar. So können E-Mails sowohl von Unberechtigten gelesen oder verändert als auch von Berechtigten manipuliert werden.

Durch den Einsatz der elektronischen Signatur ist jedoch sichergestellt, dass alle Unterlagen so beim Empfänger ankommen, wie sie versendet wurden. Für empfangene und signierte Rechnungen im Geschäftsumfeld bedeutet dieses u. a. die Anerkennung durch das Finanzamt zum Vorsteuerabzug. Mit Hilfe der Signatur können geschäftliche Vorgänge vom Arbeitsablauf erheblich reduziert werden bei gleichzeitiger Minimierung anteiliger Kosten (z. B. Arbeitszeit, Porto- und Papierkosten etc.). Über das eGovernment ist es möglich, Behörden-Kommunikation direkt vom Arbeitsplatz aus zu erledigen.

Kostenfreie Info für Unternehmen

Eine kostenfreie Veranstaltung, welche die Wirtschaftsförderung Marl zentral innerhalb des Wirtschaftsförderernetzwerks Emscher-Lippe ausrichtet, informiert am 30. März um 17 Uhr im Techno Marl Unternehmen über die machbare Datensicherheit und die Potenziale elektronischer Signaturen sowie über Umfeld, Anwendungen und Nutzen des E-Governments.

Anmeldung:
info@technomar.de oder
telefonisch unter 0 23 65/9 15-0.

Aus unserem Leistungspaket:**BRONZE:**

Für **50,00 €** mtl. Beitrag bekommen Sie folgende Leistungen:
In Zusammenarbeit mit unseren Finanzpartnern, ohne SCHUFA-Auskunft und Grundbucheintrag.

- 1) Kanalsanierung bis 10 lfd. m Länge und der Nennweitengröße DN 150.
(keine teuren Erdarbeiten und Schmutzarbeiten)
- inkl. vorherige TV-Inspektion nach den erforderlichen gesetzlichen Vorschriften und Richtlinien der Abwassersatzung.
- (Schadensfindung)
- inkl. Vorbereitung der Abwasserleitung mittels Hochdruckfräse und dem benötigten Werkzeug.
- (keine versteckten Kosten)
- inkl. Überwachung der Arbeiten mittels Inspektionseinheit.
- (wissen, dass alles o. k. bleibt)
- inkl. Dichtheitsprüfung der sanierten Leitung für die nächsten 5 Jahre.
- (allen Vorschriften und Richtlinien gerecht werden)
- inkl. 1 Mal jährliche Funktionskontrolle der sanierten Leitung für die nächsten 5 Jahre.
- (Vorsorge ist Sicherheit)

Für **75,00 €** mtl. Beitrag bekommen Sie folgende Leistungen:
wie Paket Bronze, jedoch zusätzlich:

SILBER:

- 1) 1 Mal jährliche Dachrinnenreinigung inkl. Funktionskontrolle
(Überlassen Sie die Sicherheit dem Fachmann)
- 2) Erweiterung der Garantie auf 10 Jahre. (weil's besser ist)
- 3) Weitere 5 lfm Rohrlänge bis zu einer Rohrgröße von DN 150
(also insgesamt 15 lfd. m)

Für **95,00 €** mtl. Beitrag bekommen Sie folgende Leistungen:
Wie Paket Bronze und Silber, jedoch zusätzlich:

- 1) Weitere 5 lfd. m Rohrlänge bis zu einer Rohrgröße von DN 150
(also insgesamt 20 lfd. m)

oder alternativ
eine zweite Abflussleitung Ihrer Wahl bis zu einer Rohrlänge von
10 lfd. m, Rohrgröße DN 150.
(Das spart richtig Geld)

GOLD:

24 Std. Tel. 023 68/962 80
Fax 023 68/96 28-29

- rund um die Uhr für Sie da -

**Wartung
und Sanierung
für Sie
maßgeschneidert.**

**rt Rohrreinigung
Teichert GmbH**

Winkelfeld 8a · 45739 Oer-Erkenschwick

Traditionelles Handwerk und innovatives Energie-Management

VESTA-HEIZUNGSBAU GMBH: Ein Spezialist für Feuerungsanlagen aller Art stellt sich vor

Recklinghausen. Über 30 Jahre Erfahrung, rund 20 hoch qualifizierte Mitarbeiter, ein professionelles Management, dazu eine Firmen-Philosophie, die den Dienst am Kunden absolut in den Mittelpunkt stellt – so präsentiert sich das Unternehmen Vesta mit Sitz an der Auerstraße in Recklinghausen im Jahre 2005.

Dabei haben sich die Aufgaben im Laufe der Zeit gewandelt, doch die hohen Qualitätsansprüche an die eigene Leistung haben sich nicht geändert. Waren es früher überwiegend Koks- und Kohlenfeuerungsanlagen, die von den Mitarbeitern betreut wurden, ist die Palette heute erheblich breiter geworden.

Innovatives Energie-Management heißt dabei das Stichwort, dem

sich hier in den Büro- und Lagerräumen alles unterordnet. Für den Kunden besonders wichtig: Bei der Vesta werden alle Leistungen aus einem Guss angeboten. Von der Planung kleiner oder großer Heizsysteme in Neubauten über die Wartung bis hin zur Instandsetzung, alles wird hier von speziell ausgebildeten Fachkräften prompt erledigt.

Dabei spielt es keine Rolle, welche Energie im jeweiligen Gebäude zum Einsatz kommen soll. Die Mitarbeiter fühlen sich auf dem Gebiet der Gasfeuerung ebenso zu Hause wie bei einer Ölheizungsanlage oder bei der Versorgung mit Fernwärme. Und – bei der Vesta gehört etwas zur Angebots-Palette, was heute keine Selbstverständlichkeit mehr ist: der Notdienst an Sonn- und Feiertagen. Die Fachkenntnisse und der

bekannt gute Kundendienst haben die Vesta zu einem gefragten Gesprächspartner auf allen Gebieten der Wärmeverversorgung gemacht.

Schließlich verlangt der Gesetzgeber, dass erheblich strengere Normwerte bei allen Heizungsanlagen eingehalten werden müssen.

• Bei einer Modernisierung der bestehenden Anlage lässt sich der Bedien-Komfort durch innovative Regelungs-Technologien erheblich steigern.

Diese Argumente sollten Hausbesitzer dazu veranlassen, einen Beratungstermin mit den Fachleuten der Vesta zu vereinbaren. Dann bleibt noch genug Zeit, in Ruhe zu planen und zu entscheiden, welches neue System jedem Kunden individuell die besten Möglichkeiten für seinen persönlichen Komfort bietet.

Zweites Standbein ist die Bad-Sanierung

SANITÄR: Vesta-Heizungsbau sorgt für perfekte Installationen und angenehme Temperaturen

Nachdem in den Anfangsjahren des Unternehmens Heiz-Systeme im Mittelpunkt der Bemühungen standen, wurde im Laufe der Zeit eine nahe liegende Idee immer konkreter. Denn eine innovative Heiz-Technologie und ein behagliches und perfekt installiertes Badezimmer gehören eigentlich unabdingbar zusammen. So übernahm die Firma im Laufe der Jahre mehr und mehr auch Aufgaben aus dem Bereich der Planung und Ausführung von Badezimmern. Auch hier liegt der Vorteil für den Kunden auf

der Hand. Können doch neue komfortable Badezimmer mit der angenehmen Wärme einer Fußbodenheizung perfekt aufeinander abgestimmt werden.

Aus diesem Grund ist es einfacher, wenn ein Betrieb alle notwendigen Dinge plant und deswegen viele Koordinierungs-Gespräche für den Eigentümer entfallen. Die Vesta hat inzwischen auch auf diesem Gebiet ihre Unternehmens-Philosophie konsequent umgesetzt. Am Beginn erfolgt eine ausführliche Beratung, am Ende steht ein zufriedener Kunde.

VESTA
HEIZUNGSBAU GMBH

- Zentralheizungen
- Regeltechnik
- Sanitärtechnik
- Kundendienst



Büro und Lager:
Auerstraße 6
45663 Recklinghausen

Telefon
(0 23 61) 7 11 11
Telefax (0 23 61) 37 49 46



Sechs erfahrene Kundendienst-Monteure sind ständig im Namen der Vesta Heizungsbau GmbH im Großraum Recklinghausen unterwegs, um alle anfallenden Reparatur- und Wartungsarbeiten im Bereich Heizung und Sanitär prompt auszuführen.

Fachhochschule: 840 Teilnehmer bei sechstem CAR-Symposium



Der Recklinghäuser Professor Ferdinand Dudenhöffer, hier am DEGUSsa-Ausstellungshighlight mit Lithium-Ionen-Hybrid-Antrieb – war Gastgeber beim 6. CAR-Symposium.

Wann immer in Rundfunk und Fernsehen fundierte Einschätzungen, Analysen und Prognosen zu Themen der Automobilindustrie gefragt sind, kommt ein Professor zu Wort, den viele Recklinghäuser überhaupt nicht mit der hiesigen Fachhochschule in Verbindung bringen. Prof. Ferdinand Dudenhöffer lehrt in Recklinghausen im Fachbereich Wirtschaftsingenieurwesen an der Fachhochschule, ist mitverantwortlich für den Studiengang Automobilwirtschaft und Mitbegründer und Direktor des CAR Center of Automotive Research.

Seit dem Jahr 2001 veranstaltet das CAR jährlich ein Symposium, zu welchem sich Top-Manager und Größen der Automobilindustrie die Klinke in die Hand geben. In

diesem Jahr waren dies Dr. Dieter Zetsche, Vorstandsvorsitzender der DaimlerChrysler AG, Jean-Martin Folz, Vorstandsvorsitzender PSA Peugeot Citroën, Franz Fehrenbach, Geschäftsführungsvorsitzender der Robert Bosch GmbH sowie Dr. Rolf Breidenbach, Geschäftsführungsvorsitzender der Hella KGaA Hueck & Co.

FH-Mensa platzte aus den Nähten

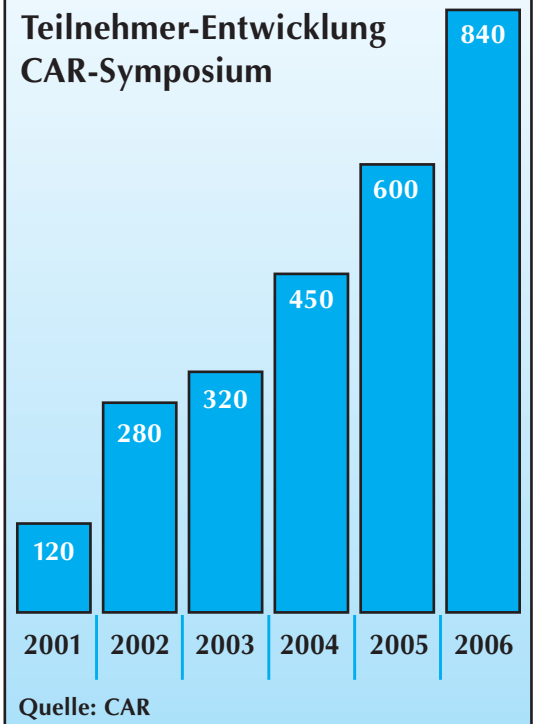
Carina Büttner, Projektmanagerin des jährlich stattfinden CAR-Symposiums: „Für die 120 Teilnehmer des ersten CAR-Symposiums reichte noch ein Hörsaal am hiesigen Fachhochschulstandort. 2002 mussten wir mit 280 Teilnehmern schon in die Mensa ausweichen, die schon 2003 mit 320 Teilnehmern an ihre Grenzen stieß. 2004 mussten schon 450 Teilnehmer im Essener Haus der Wirtschaft untergebracht werden

und seit letztem Jahr tagen wir im Bochumer Ruhrkongresszentrum mit 600 Teilnehmern, in diesem Jahr sogar mit 840 Teilnehmern!“

Deutsche Aufholjagd in Hybridtechnologie

Beim 6. CAR-Symposium präsentierten über 80 Unternehmen in Workshops und Ausstellungen ihre Leistungen. Als Ausstellungshighlight präsentierte die Degussa AG ein durch einen Hybridantrieb angetriebenes Fahrzeug, das mit Lithium-Ionen-Batterien als Energiespeicher ausgerüstet ist. Hybrid-Vorreiter und -Marktführer Toyota (Lexus) setzt derzeit noch auf schwerere Nickel-Metallhydrid-Batterien. Aufgrund der hervorragenden Leistungseigenschaften und des geringeren Gewichts der neuen Lithium-Ionen-Batterien ist mit einer zeitnahen Ablösung der Nickel-Metallhydrid-Batterien in Hybrid-Fahrzeugen zu rechnen. Dadurch wird diese Technologie künftig auch für den Einsatz in kleineren Fahrzeugen interessant.

Teilnehmer-Entwicklung CAR-Symposium



Auftakttreffen benachbarter Wirtschaftsförderungen (v.l.): Dr. Uli Paetzel (Bürgermeister Stadt Herten), Axel Tschersich, Ursula Metz, Frauke Wiering, Holger Stoye, Brigitte Berkau-Hein, Michael Blume, Peter Brautmeier, Susanne Barth, Jörg Smolka, Heinz Middeldorf, Christoph Tesche (Erster Beigeordneter und Stadtkämmerer, Wirtschaftsdezernent Recklinghausen).

Wifö RE und Herten prüfen Synergien

Ein Erfahrungsaustausch und Ansätze für eine interkommunale Zusammenarbeit der jeweiligen Wirtschaftsförderungen der Nachbarstädte Recklinghausen und Herten waren Thema einer Auftaktzusammenkunft Anfang Februar.

Potenzielle Kooperationsfelder bestehen zunächst innerhalb einzelner Projekte aus der Wirtschaftsförderungspraxis. Weitere Ansätze werden hinsichtlich koordinierter Veröffentlichungen, Messebesuche, nicht bedienbarer Standortfragen, Technologie- und Wissenstransfer sowie innerhalb der Kompetenzfelder „Gesundheitswirtschaft“ und „Industrieservice“ erörtert.

Neue IHK-Leitung

Seit Jahresbeginn steht die für Recklinghausen zuständige Vestische Gruppe der IHK Nordwestfalen mit Peter Schnepfer unter neuer Leitung eines gebürtigen Recklinghäusers und Spezialisten für Stadtmarketing.

Im Zuge der Verschlingung der IHK wird die Vestische Gruppe, nach Aussage von IHK-Präsident Hubert Ruthmann, zusätzliche Verantwortung für die gesamte IHK übernehmen, beispielsweise durch die Federführung in den Bereichen Industrie, Energie und Umwelt. Schnepfer will die Kooperationsstrategie für die Emscher-Lippe-Region „mit aller Kraft mittragen“. Nur durch die Partnerschaft der Städte Bottrop und Gelsenkirchen mit den Kommunen im Kreis Recklinghausen entstehe ein ausreichendes Gegengewicht gegenüber konkurrierenden Regionen.



Dipl.-Wirtschaftsgeograph
Peter Schnepfer ist neuer
Leitender Geschäftsführer
der IHK in Gelsenkirchen.
Bild: IHK

„Nur durch eine starke Industrie werden auch Arbeitsplätze im Dienstleistungsbereich initiiert, nur von einer starken Industrie gehen Innovationen aus, die wir dringend zur Stärkung unserer Wettbewerbsfähigkeit brauchen“, so Peter Schnepfer.



Verleihung des HOSCH-Ehrenpreises 2005 (v.l.): Hans-Otto Schwarze, HOSCH-Firmengründer, Lord David Heaton, International Business Director, Preisträger Satish Kapoor, HOSCH Equipment (India) Pvt. Ltd., Eckhard Hell, Geschäftsführer der HOSCH-Fördertechnik GmbH, und Bürgermeister Wolfgang Pantförder.
Bild: HOSCH

Internationale Auszeichnung erhalten

Gemeinsam mit HOSCH-Fördertechnik-Firmengründer Hans-Otto Schwarze zeichnete Bürgermeister Wolfgang Pantförder HOSCH-India-Geschäftsführer Satish Kapoor für die außergewöhnlich gute Geschäftsentwicklung in Indien aus.

Überall auf der Welt, wo Schüttgut auf Bändern transportiert wird, ist HOSCH-Förder-

gurtreinigung aus Recklinghausen vertreten. Seit mehr als 30 Jahren bietet das Unternehmen mit weltweit rund 350 Mitarbeitern und zehn Tochterfirmen Service rund um die Reinigung von Gurtbändern. Im Juli 2005 wurde bereits das 10000ste Gurtreinigungssystem in Indien installiert.

www.hosch.de

Anzeige

Überraschend anziehend.

Der Phaeton.

Phaeton erleben
ab 499,- €*

*inkl. MwSt. bei 48 Monaten
und 20.000Km p.a.
Sonderzahlung 9500 €
Ein Angebot der Volkswagen Bank

Hubertusstr. 56-58
45657 Recklinghausen
Fon 02361 - 90429-0
www.strate.de
info@strate.de

Ihr kompetenter Ansprechpartner
Michael Roß
Verkaufsleitung
Tel 02361 - 9042932
michael.ross@strate.vapn.de

BOSCH-Carservice SCHLEBUSCH

Ralf Schlebusch e. K.

Zum Wetterschacht 15 · 45659 Recklinghausen
Telefon 0 23 61/2 43 10

Sozietät Hövelmann

Wirtschaftsprüfer · Rechtsanwälte · Steuerberater

Dipl.-Finanzwirt

Bernd Hövelmann

Wirtschaftsprüfer · Steuerberater

Martin Hövelmann

Rechtsanwalt · Steuerberater

Andreas Sutor

Rechtsanwalt
Fachanwalt für Steuerrecht

Dr. Andrea Arning-Hövelmann

Rechtsanwältin
Fachanwältin für Verwaltungsrecht

Vivian Haß

Rechtsanwältin

• Rechtliche, steuerliche und
betriebswirtschaftliche
Beratung von Unternehmen

• Steuerstrafrecht

• Arbeitsrecht

• Bau- und Architektenrecht

Theodor-Körner-Str. 20
45661 Recklinghausen

Telefon 02361/65 01-0

Telefax 02361/66104

SW - Ihr freundlicher
Dienstleistungsservice
Büroservice – Buchhaltungshilfe – Kurierdienst
Susanne Wichmann – Staatlich geprüfte Betriebswirtin
Castroper Straße 243 – 45665 Recklinghausen
Tel. 02361/9394845 Fax 02361/9394846

wib Ihre
Zielgruppe?
– Ihre
Werbung!

Sekt
aus dem Ruhrgebiet
MOLITOR
Hertener Str. 59, 45657 Recklinghausen
Tel. 02361 / 2 34 87
www.wein-molitor.de

2. Ruhr-Lippe-Schau 2006
Recklinghausen 03.06. – 11.06.
Einkaufs-, Informations- und Erlebnisschau
Freizeit – Leben – Wohnen
auf über 25 000 m²
Saalbruch – Palmkirmesgelände Herner Straße
Info-Tel. 0 23 23/94 44 10
www.map-messen.de
Im letzten Jahr
über 94 000 Besucher
Nach dem großen Erfolg
jetzt noch größer, noch schöner

**...wir bieten Ihnen
mehr als Sie
erwarten:**



LÖSEKE & SOHN

CONTAINERDIENST - BAUSTOFFE - NATURSTEIN

Christine-Englerth-Straße 36-40

45665 Recklinghausen

Tel. (02361) 98 68-0

Fax (02361) 98 68-50

E-Mail: info@loesekes-steingarten.de

Wir freuen uns auf Ihren Besuch!

www.loesekes-steingarten.de



Julius Gast

SCHREIBWAREN · GROSSHANDLUNG
seit 1916



Die Großhandlung
Julius Gast GmbH
existiert seit mehr als 80 Jahren.

An unserem Standort
Recklinghausen bieten wir
unser Sortiment auf 3 Etagen
mit über 6500 m² Ausstellungs-
und Verkaufsfläche an.

Unsere Produktpalette besteht
aus ca. 60 000 Artikeln.

- Schreibwaren
- Bürobedarf
- Schulbedarf
- Schultornister + Zubehör
- Schulrucksäcke
- Zeichenbedarf

- Haushaltswaren
- Partyartikel
- Losartikel
- Geschenkartikel

- Hobby- + Bastel-Artikel
- Kindergartenbedarf
- Vorschulspiele
- Holzspielwaren
- Spiele, Spielwaren
- Briefpapier, Fotobücher
- Glückwunschkarten
- Feuerwerk
- Karnevalsartikel
- Saisonartikel

Am Stadion 2 · Telefon 0 23 61/92 06-0 · Telefax 0 23 61/2 59 94
E-Mail: info@julius-gast.de · www.julius-gast.de

SLIBOTEX® TEPPICHFABRIK

TOTALE LAGERAUFLÖSUNG

NEPAL-TEPPICHE

20.000 NEPAL-TEPPICHE IN TOP-QUALITÄT

• 100% REINE SCHURWOLLE • ECHT HANDGEKNÜPFT (ABBILDUNGEN SIND MUSTERBEISPIELE)

**40-87%
reduziert**



SLIBOTEX-HEUGA BODEN-SYSTEM-CENTER

- 700 qm Präsentation mit Verlege-Beispielen
- über 100 HEUGA Qualitäten mit tausenden Farben/Qualitäten

HEUGA Teppichfliesen
DIREKTKAUF **12,95** ab m²

EINZIGARTIG IN NRW

AUF ÜBER 5.000 m²
VERKAUFSFLÄCHE

ZIEGLER-TEPPICHE

ORIGINAL ZIEGLER • ECHT HANDGEKNÜPFT IN PAKISTAN

• 100% REINE SCHURWOLLE • NATUR-FARBEN (VERSCHIEDENE FARBEN UND MUSTER)



50,- €

RABATT-GUTSCHEIN
für einen Teppichkauf bei
SLIBOTEX® ab 400,- €

Gegen Abgabe dieses Original-Gutscheins erhalten Sie bis zum 28.02.2008 50,- € Rabatt auf nicht reduzierte Artikel Ihrer Wahl.

100,- €

RABATT-GUTSCHEIN
für einen Teppichkauf bei
SLIBOTEX® ab 600,- €

Gegen Abgabe dieses Original-Gutscheins erhalten Sie bis zum 28.02.2008 100,- € Rabatt auf nicht reduzierte Artikel Ihrer Wahl.

200,- €

RABATT-GUTSCHEIN
für einen Teppichkauf bei
SLIBOTEX® ab 1.000,- €

Gegen Abgabe dieses Original-Gutscheins erhalten Sie bis zum 28.02.2008 200,- € Rabatt auf nicht reduzierte Artikel Ihrer Wahl.

ANFAHRT:

A43 Ausfahrt 13
(Hochlarmark / RE-Süd)
Abfahrt rechts, 2. Straße rechts,
100 Meter linke Seite

NUTZEN SIE AUSSERDEM DIE FEBRUAR-RABATTGUTSCHEINE !

TOTALRÄUMUNG UNSERER HOCHWERTIGEN LAGERBESTÄNDE !

- ORIENTTEPPICHE
- NEPALTEPPICHE
- GABBEHTEPPICHE
- LANGFLORTEPPICHE
- DESIGNERTEPPICHE
- ZIEGLERTEPPICHE
- TEPPICHBÖDEN
- OBJEKTAUSLEGWARE
- HEUGA-TEPPICHFLIESEN

SLIBOTEX®

TEPPICHFABRIK GMBH

Hochstraße 146a • 45661 Recklinghausen
Telefon: (0 23 61) 6 40 21 • Fax: (0 23 61) 65 35 62
E-Mail: info@slibotex.de • Internet: www.slibotex.de

werktags 9.00 – 19.00 Uhr
samstags 9.00 – 16.00 Uhr

Keine Beratung und kein Verkauf außerhalb der gesetzlichen Öffnungszeiten.

Gründer-Support-Ruhr macht weiter

Mit dem Wegfall der finanziellen Unterstützung des Landes zum Jahresende stand die bewährte Begleitung von Existenzgründern und Jungunternehmen durch erfahrene Manager und Führungsverantwortliche des Gründer-Support-Ruhr auf der Kippe. Gleichwohl entschieden sich die „Supporter“ zum ehrenamtlichen Weitermachen!

„Unsere neue Unabhängigkeit birgt die Chance, auch innerhalb des Ruhrgebiets nicht mehr nur in den Ziel-2-Grenzen denken zu müssen“, so Petra Hartjes, GSR-Consultant aus Überzeugung, anlässlich eines Vortrags vor dem Vestischen Unternehmerkreis. Mit Christoph Bogs und Andreas Kreyenschulte konnten gleich zwei Recklinghäuser ihre positiven Erfahrungen mit dem GSR beisteuern.

www.gruendersupportruhr.de



Förderer und Geförderte trafen sich anlässlich eines Vortrags des GSR beim Vestischen Unternehmerkreis (v.l.): VUK-Vorstände Angela Kühn, Christoph Bogs, GSR-Referenten Petra Hartjes und Karl-Heinz Müller sowie VUK-Vorstände Andreas Kreyenschulte und Stefan Henrich.

Metall-Handwerk fusioniert

Die Fachinnung Metall Recklinghausen und die Metall-Innung Dorsten haben zum Jahresbeginn zur Metall-Innung Vest Recklinghausen fusioniert.

83 Mitgliedsbetriebe mit 242 Azubis bilden nun die „neue“ Innung. Karsten Röhring aus Oer-Erkenschwick wurde einstimmig zum Obermeister gewählt. An seiner Seite



stehen seine beiden Stellvertreter, der Recklinghäuser Jürgen Kessen (Foto) und Hans-Joachim Balster. Weiterhin zählen zum Vorstand Franz-Josef Wolters, Peter Sokolowski und Harald Lamprecht.

b2d-Kooperation



Die diesjährige b2d-Dialogmesse in der Velins-Arena AufSchalke rückt wegen der Fußball-WM in den August. Voraussichtlicher Messetermin ist der 24./25. August, der exakte Messetermin ist in den nächsten Tagen auf der Website abrufbar.

Der Vestische Unternehmerkreis wird erneut einen Kooperationsstand belegen, für den sich ab sofort noch Mitgliedsunternehmen bewerben können. Koordinator Andreas Kreyenschulte: „Eile ist insofern geboten, als wir unseren Preisvorteil nur bei umgehender Buchung des Gesamtstandes umsetzen können, wobei wir die letztjährige Standgröße noch einmal überschreiten möchten.“

b2d: www.dialogmesse.de
Gemeinschaftsstand: www.VestUK.de

Ruhr-Lippe-Schau im Juni



Zum zweiten Mal präsentiert die Verbrauchermesse vom 3. bis 11. Juni auf dem Saatbruchgelände ein bunt gemischtes Angebot aus den Bereichen Haus und Garten, Handwerk, Delikatessen, Schmuck, Mode und Freizeit.

Die neuen Öffnungszeiten sind von 11 bis 18 Uhr. Der Veranstalter MAP Messen & Ausstellungen Pawlicki (Herne) nimmt ab sofort Anmeldungen von Standinteressierten entgegen. „Schon im letzten Jahr hatten kurz nach Abschluss der Messe zahlreiche Betriebe ihr Interesse an einer weiteren Teilnahme bekundet“, erläutert Projektleiter Dirk Langen.

www.map-messen.de
Telefon 0 23 23/94 44 10

Anzeige

Somnitz

Garten- und Landschaftsbau



Klein-Container von 1–2,5 m³ für jede Lücke

*Ihr
Fachbetrieb
fürs Grün*

- Zaunbau
- Teichbau
- Naturstein
- Erdbau und Abbruch
- Hofbefestigung
- Landschafts- und Siedlungspflege
- Baggararbeiten
- Hausgarten-gestaltung

Torsten Somnitz Galabau
Ernst-Reuter-Straße 16 · 45665 Recklinghausen
Telefon 0 23 61/49 89 90 · Mobil 01 72/5 20 75 21
www.somnitz-gartenbau.de

Neue IHK-Chefs im Rathaus. Ihren Antrittsbesuch bei der Stadtspitze machten Karl-Friedrich Schulte-Uebbing (2. v.l.) als neuer IHK-Hauptgeschäftsführer und Peter Schnepfer (m.) als neuer Leitender Geschäftsführer der Vestischen Gruppe in Gelsenkirchen. Schulte-Uebbing versicherte Bürgermeister Wolfgang Pantförder (2. v.r.), Vizebürgermeister Ferdinand Zerbst (l.) und Wirtschaftsdezernent Christoph Tesche (r.), dass sein Wechsel nach Münster seine Verbundenheit mit Recklinghausen nicht beeinträchtigen werde.

Bild: Pressestelle Stadt Recklinghausen



Neuer WVV-Vorstand präsentiert Projekte 2006. Die Initiierung des ersten Vestischen Wirtschaftsgipfels sowie die dritte Auflage des Vestischen Unternehmenspreises standen im Mittelpunkt des Antrittsbesuchs von Michael Böhm (2. v.r.) als neuen Vorsitzenden der Wirtschaftsvereinigung Vest (WVV) bei Bürgermeister Wolfgang Pantförder (2. v.l.), Wirtschaftsdezernent Christoph Tesche (r.) und Wirtschaftsförderer Holger Stoye (l.).

Bild: Pressestelle Stadt Recklinghausen



Rückblick auf Wirtschaftsempfang des Bürgermeisters. Entwicklungspotenziale des Ruhrgebiets und bewährte Lösungsansätze aus dem Saarland bildeten den thematischen Schwerpunkt des Vortrags von Dr. Hanspeter Georgi (m.), saarländischer Wirtschaftsminister, beim diesjährigen Wirtschaftsempfang des Bürgermeisters Wolfgang Pantförder (l.). Zuvor überbrachte auch IHK-Vizepräsident Ernst-Jürgen Schubring (r.) eine Grußnote.



Hier erreichen Sie Ihre Netzwerkpartner:

Bundesverband der Frau im freien Beruf und Management e.V. (B.F.B.M.)

Sabine von der Beck

☎ 0209 / 167-1248

recklinghausen@bfbm.de · www.bfbm.de

Veranstaltungen mtl. im Haus der Wirtschaft

Bundesverband Mittelständische Wirtschaft (BVMW) – Kreisverband Recklinghausen

Reginald Hohmeister

Suderwichstraße 252a, 45665 Recklinghausen

☎ 02361 / 487513

reginald.hohmeister@bvmw-nrw.de

www.bvmw-recklinghausen.de

Termine im Internet

CMR Citymanagement Recklinghausen GmbH

Silke Hilt

Am Lohtor 14, 45657 Recklinghausen

☎ 02361 / 30686-0

info@cmr-recklinghausen.de

www.cmr-recklinghausen.de

Termine und Veranstaltungen:

www.cityguide-recklinghausen.de

ELGO!

Emscher Lippe Gründungsnetzwerk e. V.

c/o Kreis Recklinghausen

Petra Bauer / Eva Wobbe,

Kurt-Schumacher-Allee 1, 45657 Recklinghausen

☎ 0 23 61 / 53 - 4611 / ☎ 0 23 61 / 53 - 4711

petra.bauer@kreis-recklinghausen.de

www.elgo-ev.de

eva.wobbe@kreis-recklinghausen.de

Beratung nach Terminvereinbarung

Vestische Freundegesellschaft der Fachhochschulabteilung RE e.V.

c/o IHK Nord-Westfalen

Rathausplatz 7, 45894 Gelsenkirchen

☎ (02 09) 3 88-2 08

Vestischer Unternehmerkreis e. V. Geschäftsstelle

Stefan Henrich,

Am Stadion 12, 45659 Recklinghausen

☎ 02361 / 25001 · Fax 02361 / 29194

st.henrich@gmx.de · www.VestUK.de

Treffen: 3. Mittwoch/Monat, Haus der Wirtschaft

Wirtschaftsförderung Stadt Recklinghausen

FB Wirtschaftsförderung, 45655 Recklinghausen

☎ 07000 GEWERBE (4393723)

☎ 02361 / 501401

wifoe@recklinghausen.de

www.wirtschaftsfoerderung-recklinghausen.de

Wirtschaftsjunioren der IHK, Vestische Gruppe

c/o Stefan Beese, EMZ GmbH,

Richardstr. 70, 45661 Recklinghausen

☎ 02361 / 6909 - 0

info@emz.de · www.wj-nordwestfalen.de

Treffen: 1. Montag/Monat, Ratskeller

Wirtschaftsvereinigung Vest Recklinghausen e. V.

Haus der Wirtschaft, Dr. Ronald Wimmer,

Augustinussenstr. 4, 45657 Recklinghausen

☎ 0700 / 98732554

info@wv-recklinghausen.de

www.wv-recklinghausen.de

Termine im Internet

Terminvorschau

März – August 2006

18. 3.	10.00 – 18.30 Uhr
	10. Unternehmerinnentag
	Congress Center Essen
	www.u-tag.de
22. 3.	15.00 – 19.00 Uhr
	BVMW:
	7. Workshop
	Gesundheits-POOL NRW
	yvonne.borowiak@sts-re.de
30. 3.	Info „Digitale Signatur“
	Techno Marl
	(s. Seite 8)
	☎ 0 23 65 / 9 15-0
4. - 7. 5.	Cityfest
	„Die Altstadt blüht auf“
7. 5.	Verkaufsoffener Sonntag
	Innenstadt
20./21. 5.	SWIG-Fischmarkt in Süd
	Am Neumarkt
30. 5.	25. Marktplatzspringen
	Altstadtmarkt
3. - 11. 6.	2. Ruhr-Lippe-Schau
	Saatbruch
	(s. Seite 14)
	www.map-messen.de
9. - 11. 6.	SWIG-Sommerfest Süd
	Am Neumarkt
22. - 25. 6.	Weinmarkt
	Altstadtmarkt
24./25. 6.	City-Kart-Cup
	www.city-kart.de
24./25. 8.	b2d-Dialogmesse
	Veltins-Arena AufSchalke
	(s. Seite 14)
	www.dialogmesse.de

SWIG setzt auf Kundenkarte

Die Süder Werbe- und Interessengemeinschaft SWIG setzt zur Verkaufsförderung und Kundenbindung auf eine neue Kundenkarte.

Anträge zur Ausstellung der bewusst pragmatisch gestalteten Karte ohne Chip oder Magnetstreifen liegen derzeit in knapp 50 Süder Geschäften aus, die ersten 100 Anträge sind bereits eingegangen. Im Gegensatz zu den großen Vorbildern mit Prämien und Punktekon-

ten setzt die Süder Alternative auf unmittelbare Preisnachlässe in unterschiedlichen Höhen sowie Service-Aktionen. SWIG-Vorsitzender Gerd Liebetanz: „Die Idee der Karte ist, Süder Kunden stärker lokal zu binden und einer Kundenabwanderung entgegenzuwirken.“ Bis Jahresende werden jetzt Erfahrungen gesammelt und dann erneut über eine Aktionsverlängerung entschieden.

Telefon SWIG: 6 26 15



Vorteilkarte ohne Pomp und Schnörkel: Die SWIG setzt bei der neuen Kundenkarte ganz pragmatisch auf direkten Nutzwert für den Kunden.
Bild: Mrosek

Neuaufgabe Standortbuch

Stadt und Wirtschaftsförderung planen eine aktualisierte und nunmehr zweisprachige Neuaufgabe der zuletzt 1999 aufgelegten hochwertigen Publikation „Wirtschaftsstandort Recklinghausen 2006/2007“ als Präsentationsplattform für lokal engagierte Unternehmen und den Wirtschaftsstandort Recklinghausen.

Interessierte Unternehmen können sich ab sofort bei der Wirtschaftsförderung informieren oder ihr Interesse anmelden. Das Angebot umfasst unterschiedliche Module von Buch, CD-ROM, Web-Präsentation bis hin zum Imagefilm und ist auch für eigene Werbezwecke geeignet. Bei Realisierung erscheint das Buch im Herbst, Meldungen können nur noch bis Anfang Mai berücksichtigt werden.

Kontakt Wirtschaftsförderung:
Holger Stoye, Tel. 50-14 10
holger.stoye@recklinghausen.de

Wirtschaftsstandort Recklinghausen
Business Location Recklinghausen

EUROPÄISCHER WIRTSCHAFTS VERLAG

Bei Realisierung ist mit Veröffentlichung der Neuaufgabe „Wirtschaftsstandort Recklinghausen 2006/2007“ bereits in diesem Herbst zu rechnen, interessierte Unternehmen können noch bis Anfang Mai mitwirken.
Bild: EWW

Die nächste wiB erscheint im Juni 2006



Haben Sie Fragen zu „wirtschaft im Blick“? Jörg Smolka (im Vordergrund) ist Ihr direkter Ansprechpartner in Ihrer Wirtschaftsförderung und nimmt Ihre Anregungen unter ☎ 50-14 03 (joerg.smolka@recklinghausen.de) gerne auf. Im Hintergrund v. l. Ursula Metz, Sachgebietsleiter Holger Stoye und Fachbereichsleiter Heinz Middeldorf.

Bild: Jörg Gutzeit

Herausgeber (v.i.S.d.P.):
Stadt Recklinghausen, FB 15 -
Wirtschaftsförderung, Stadthaus F,
45657 Recklinghausen
Tel. 0700 0 GEWERBE (4393723)
Internet: www.wirtschaftsfoerderung-recklinghausen.de

Chefredaktion, Konzept, Text, Bild
(abweichende Urheber gekennzeichnet):
linkemann wirtschaftspublizistik
Dipl.-Ökonom Martin Linkemann M.A.
Albert-Schweitzer-Str. 7, 45667 RE
Tel. 02361/33446

E-Mail: info@wirtschaftspublizist.de
Internet: www.wirtschaftspublizist.de

Lektorat/Satz/Layout/Druck/Vertrieb:
Verlag J. Bauer KG, Kampstr. 84b,
45772 Marl, Tel. 02365 / 107-211
E-Mail: bauer@zb-marl.de

Anzeigen/Werbung: Verlag J. Bauer
KG, Kampstr. 84b, 45772 Marl
Tel. 02361/180529, Andreas Köhler
Tel. 02361/66560, Rasmus Thies
Tel. 02368/58013, Rainer Völkel

Erscheinungsweise: vierteljährlich
Verteilung: Post/WPS, **Auflage:** 4.500



IMPRESSUM